Buat 2 artikel 400 kata, meta deskripsi, tags, image/artikel, 1 x keyword “bisnis yang cocok di masa pandemi”.

Keyword utama: cara bisnis online baju

**Meta deskripsi:** cara bisnis online baju memang susah-susah gampang, akan tetapi jika bisnis ini dibangun dengan keseriusan Anda, tentunya akan banyak memberikan keuntungan yang lebih besar untuk Anda.

**Cara Bisnis Online Baju Sampai Sukses dan Menghasilkan Cuan yang Banyak**

Membangun bisnis online memang bisnis yang cocok di masa pandemi, karena bisa menghasilkan keuntungan yang berkali lipat. Salah satunya bisnis online baju, bisnis yang satu ini terbilang sangat menjanjikan, bisnis ini cukup mudah promosinya dan cukup banyak fitur-fitur yang bisa mendukung pemasarannya di internet. Dengan berbagai mode, jenis, dan bahan yang tidak ada habisnya, sekaligus kemudahan dalam berbelanja baju yang membuat konsumen banyak yang tertarik dan membeli. Apalagi didukung dengan kelengkapan toko online dengan beragam pilihan dan kualitas baju yang bagus, tentunya benefit yang akan didapatkan menunjang bisnis online Anda cepat berkembang. Berikut ini cara bisnis online baju sampai sukses dan menghasilkan banyak cuan:

1. **Tentukan jenis baju yang mau dijual**

Langkah pertama, saat Anda memulai strategi berbisnis, sebaiknya tentukan terlebih dahulu jenis baju yang mau Anda jual. Riset di internet dan toko-toko baju online untuk memahami jenis baju yang banyak di beli konsumen, model-model kekinian biasanya paling banyak di incar oleh pelanggan. Misalnya, seperti baju-baju dengan design ala Korea, Jepang, dan sebagainya. Setelah yakin dengan jenis baju yang Anda pilih, mulailah mencari produsen yang sesuai dengan kriteria Anda, misalnya modelnya yang bagus, bahannya bagus, kekinian, dengan harga standar. Mulailah menjalin komunikasi dan kerja sama yang baik untuk mendapatkan stock baju yang akan diperjualbelikan di toko online. Hitunglah keuntungan yang akan Anda dapatkan dari produsen dan hasil penjualan baju.

1. **Foto/Gambar produk berkualitas dan menarik**

Cara bisnis online baju tidak boleh asal-asalan atau malah tidak mendapatkan keuntungan/rugi. Anda perlu mempersiapkan gambar yang akan diposting dengan kualitas yang bagus, menarik, dan jelas. Foto/gambar yang diposting dengan dukungan influencer, selebgram, atau artis, akan memberikan kesan toko online Anda terpercaya dan menarik banyak konsumen. Tujuannya memberikan kepercayaan kepada konsumen untuk tidak meragukan toko onlineshop Anda.

1. **Membuat toko online baju**

Setelah semua foto produk dan produknya telah siap, saatnya Anda membuat toko online di e-Commerce yang mempunyai pemasaran online terbanyak dan terpercaya, misalnya Shopee, Lzada, Blibli.com, Tokopedia, dan JD.ID. Jangan copy paste detail produk di toko online orang lain, sebaiknya membuat sendiri dengan detail produk yang jelas dan sesuai dengan produknya. Konsep dan tema yang menarik akan memudahkan bisnis cepat balik modal mendapatkan cuan yang banyak.

1. **Strategi pemasaran yang tepat**

Dalam membangun bisnis online, Anda harus fokus terhadap strategi pemasarannya dengan melihat keunggulan dan kelemahan dari pesaing bisnis Anda. Gunakan cara bisnis online baju yang memberikan ketertarikan pada konsumen, seperti memberikan diskon, giveaway, ataupun hal lainnya untuk merespon para pelanggan.

**Tags:** cara berbisnis online, toko baju online, foto produk,konsumen, strategi pemasaran, model baju, kekinian, e-Commerce.

Keyword utama: usaha rumahan yang menjanjikan

**Meta deskripsi:** ada banyak peluang usaha rumahan yang menjanjikan dengan modal kecil, Anda bisa bertahap menekuni usaha tersebut dan menjadikan peluang bisnis yang lebih besar seperti rekomendasi dibawah ini.

**Peluang Usaha Rumahan yang Menjanjikan dan Dapat Berkembang Pesat**

Bingung mau berbisnis apa ditengah perekonomian yang menurut akibat Covid 19? Tenang, bisnis yang cocok di masa pandemi seperti ini dengan modal kecil yakni dengan membangun usaha dirumah. Meskipun terkadang bisnis ini seringkali dipandang orang sebelah mata, alhasil banyak juga para pebisnis yang meraih kesuksesan melalui bisnis rumahan. Anda tidak perlu membutuhkan modal yang besar, sekaligus dapat menambah uang penghasilan dengan skill yang dimiliki. Berikut ini usaha rumahan yang menjanjikan untuk bisnis Anda:

1. Berjualan Makanan ringan/camilan

Bisnis rumahan yang satu ini memang sudah tidak asing lagi, para ibu-ibu bahkan remaja memanfaatkan teknologi untuk berjualan. Apalagi camilan yang Anda jual memang rasanya enak dan dicari konsumen. Kebutuhan konsumsi makanan seperti camilan atau makanan ringan memang banyak dicari saat masyarakat tengah menjalani PPKM atau di rumah saja. Camilan juga banyak disukai dengan berbagai macam kalangan, dari yang anak-anak hingga para orang tua. Anda bisa mencobanya memulai usaha ini.

1. Berjualan aneka ragam cake

Usaha rumahan yang menjanjikan selanjutnya adalah berjualan aneka ragam cake, jika bisnis ini ditekuni Anda bisa mendapatkan peluang yang besar seperti membuka catering pada acara-acara penting, bisa berjualan offline maupun online. Apalagi cake yang di jual adalah aneka ragam cake dari berbagai daerah maupun cake kekinian, ditambah lokasi rumah Anda di perkotaan tentunya akan memudahkan akses pemasaran.

1. Membangun usaha rumah makan/restauran

Usaha rumahan ini memang sangat populer di kalangan, apalagi Anda memiliki skill memasak dengan enak. Bisa dijamin warung makan/restauran Anda akan ramai dikunjungi pelanggan, terutama lokasi tersebut dekat dengan kampus, perkantoran, perusahaan, ataupun instansi-instansi. Warung makan ala rumahan yang murah meriah tersebut, bisa memberikan omset yang sangat besar jika rasa dari masakan yang Anda jual pas dengan selera konsumen. Jika memungkinkan Anda bisa membuka catering rumahan untuk acara-acara, dengan begitu penghasilan Anda bisa mencapai ratusan juta perbulannya.

1. Membuka Jasa Jahitan Pakaian

Selanjutnya, jika Anda mempunyai skill menjahit dan jahitan Anda sudah terbilang rapi dan bagus. Sebaiknya Anda membuka jasa jahitan pakaian, dikarenakan saat ini harga jahitan per biji terbilang mahal dan bisa Anda manfaatkan sebagai peluang bisnis rumahan. Saat ini memasuki masa pandemi yang memberikan kelonggaran dengan mengadakan acara-acara, jika dalam satu bulan ada puluhan acara-acara yang membutuhkan baju-baju seragam. Anda tinggal mempromosikan melalui offline maupun online.

1. Membuka usaha jasa laundry

Pada masa sekarang orang-orang menginginkan sesuatu yang praktis ditengah kesibukan aktivitas sehari-hari. Dengan membuka usaha jasa laundry kiloan menjadi peluang untuk Anda mendapatkan cuan yang banyak. Terutama lokasi laundry yang Anda buka tempatnya startegis seperti di area kos-kos an, perkantoran, dan sebagainya. sebenarnya masih banyak usaha rumahan yang menjanjikan untuk Anda, akan tetapi usaha di atas yang banyak memberikan peluang untuk kemungkinan bisa menjadi berkembang pesat.

**Tags:** usaha rumahan, rumah makan, laundry, strategi pemasaran, cake, offline, online, populer, restauran, catering, pandemi.